



COMMERCIEEL DIRECTEUR

voor de business unit Libeco Fabrics

DE UITDAGING

U bent verantwoordelijk voor het ontwikkelen en het implementeren van het commercieel beleid van de afdeling FABRICS. In nauwe samenwerking met de directie bepaalt u de commerciële strategie en vertaalt u deze in een concreet actieplan voor verkoop en marketing. U leidt het verkoopteam in Meulebeke en in New York, alsook de externe agenten met wie er wereldwijd wordt samengewerkt. Samen met de sales managers hebt u frequent klantencontact zodat u voeling houdt met de markt en kunt inspelen op evoluties. U weet de marktbehoeften te vertalen naar de R&D-afdeling en u slaagt erin om nieuwe markten en niches te ontwikkelen. U maakt deel uit van het directiecomité en rapporteert aan de Managing Director.

UW TALENT

U bent een resultaatgerichte persoonlijkheid die een team succesvol kan aansturen. U hebt een universitaire opleiding genoten (of gelijkwaardig door ervaring) eventueel aangevuld met een economische managementopleiding. U hebt reeds een gedegen leidinggevende en commerciële ervaring. U bezit bij voorkeur een goede textiel-, markt- en sector kennis. In elk geval heeft u sterke affiniteit met het product. U hebt de competenties van een relatiebouwer, doorzetter en excellente peoplemanager. U spreekt vlot N/F/E/D, andere talen zijn een plus.

ONS AANBOD

Wij bieden een functie op managementniveau waarbij u uw verkoop- & managementtalent volledig kunt ontwikkelen in een stabiel bedrijf met wereldfaam. U krijgt een verantwoordelijke en zelfstandige functie waarin initiatief en ondernemerschap centraal staan. Er zijn een competitief remuneratiepakket met bedrijfswagen en extra legale voorwaarden voorzien.